

コンサルティングメニュー

<目指すゴール>

1. 会社のお金の流れを見える化し、お金の悩みから解放され、社長が本業に専念できる状態になります。
2. 会社の意思決定に必要な数字がはっきりわかります。
3. 会社の中長期の目標設定が明確になります。売上や利益の設定が夢の実現からの逆算で作成できるようになります。
4. 社員も会社のお金の流れ（収支構造）がざっくりとわかるようになり、社員に採算意識が芽生え、社長と社員の立場の違いからくるギャップが縮まります。

<基本スタンス>

1. 安心安全ポジティブな場で第Ⅱ領域への投資を行うことで得られるメリットを最大化させます。
2. 対面・電話・zoom・メールを通じて、御社の「ビジョン実現化」のご支援をします。
3. 御社のビジョン実現化において必要と判断した場合、経営者の耳が痛いご指摘を申し上げる場合もあります。
4. 原則として吉村が作業の委託を受けることはありません。各種シートをご提供することがありますが、その運用は、面談以外は原則としてクライアント自身によって行っていただきます。
5. 以上のことを、あくまで受身ではなく、自らが勝ち取るという高い志を持っていただき、そこに吉村のサービスを活用していただくという主体性と向上心のある方に対して、全力でサポートします。

サービスメニュー	ビジョナリープラン策定	キャッシュフロー計画表策定支援	アクションプラン策定支援	ビジョナリーコーチング	コミュニケーション支援	議事録作成
目的・内容	<ul style="list-style-type: none"> ・御社のミッション、セルフイメージ、カンパニースピリッツを明文化します ・1年後、3年後、5年後のビジョンを策定し、数値化します 	<ul style="list-style-type: none"> ・過去1年間のお金の流れの全体像を把握します ・1年間の経営の枠組みをお金の観点からつくり、そこに根拠を持たせることで1年間の目標値を設定します ・経営数字の進捗状況確認を行います（お金のPDCA） 	<ul style="list-style-type: none"> ・事業計画を実現するための行動計画を時間軸で具体的に作成します ・毎月の行動計画についての進捗確認をし、必要に応じて軌道修正を行います（行動のPDCA） 	<ul style="list-style-type: none"> ・経営課題などについてコーチングを行います ・課題の作成支援 ・アクションプランなどの進捗確認 ・モチベーション維持 	<ul style="list-style-type: none"> ・社員へお金のブロックパズルのセミナーを行います ・経営会議でのオブザーバー参加を行います ・定例の勉強会を開催いたします ・社員面談を通して、社長と社員の立場の違いから来る考え方のギャップについて確認します 	毎回のコンサルティングおよびコーチングについて、議事録を作成することで、内容を振り返ることができます
単体価格	32万円（全4回）	月額3万円	月額5万円	月額1.8万円（1回40分）	月額5万円	-
<ミニマムプラン>：3万円 試算表を参考にしながら、お金の流れを明確にします（原則対面・1時間）		○		1回		○
<ライトプラン>：8万円 個人事業主や一人社長向け。行動計画を中心としてサポートを行います。（原則対面・1.5時間）		○	○	1回		○
<スタンダードプラン>：12万円 社員数5人程度までの企業向け。社長のビジョンを明確にしながら、お金の根拠を持たせて、実現のサポートを行います。（原則対面・2.5時間）	○	○	○	1回	年1回	○
<プレミアプラン>：18万円 社長のビジョンを明確にしながら、お金の根拠を持たせてビジョンの実現をサポートします。さらには、そのビジョンの社員を巻き込むためのコミュニケーション支援を行うことで、社長と社員が一丸となってビジョン実現を果たすための仕組み作りをします（原則対面・4時間）	○	○	○	2回	○	○

（備考）キャッシュフロープランは1契約あたり1つです。事業毎や支店等に作成する場合は、1事業毎に1万円の報酬が発生します。
 スタンダードプラン及びプレミアプランのビジョナリーコーチングについて、月に1回は電話又はZOOMで実施いたします。

（消費税は別途頂戴いたします）